



Como buen líder de negocios, usted conoce lo que necesita para triunfar, pero quizás no disponga de los recursos necesarios para lograrlo. Stratex le ofrece:

- Una dedicación exclusiva para ayudarle a conseguir sus metas y objetivos.
- Soluciones para optimizar el rendimiento de su empresa y ejecutar sus proyectos con los mejores resultados.

ENFOQUE PRÁCTICO Y RESULTADOS MEDIBLES

Stratex se haya distinguido por la calidad de nuestra larga trayectoria laboral, en la cual se combina un equipo humano altamente cualificado, con extensa experiencia práctica. Nuestros objetivos son:

- Mantener su enfoque en el flujo de caja y beneficios.
- Desarrollar medición estadística adecuada para validar progreso hacia sus metas.
- Integrar iniciativas de dirección, procedimientos y tecnología para maximizar la rentabilidad del proyecto.
- Integrar su experiencia y conocimiento institucional para establecer soluciones viables.
- Manejar iniciativas activamente y gestionar la capacitación del personal para asegurar el éxito al largo plazo.

ASESORAMIENTO Y EXPERIENCIA EN:

Mejora de la calidad y rendimiento de las operaciones

- Definir puestos de trabajo y objetivos medibles para cada uno de ellos.
- Rediseñar el método de trabajo con el equipo directivo y empleados para alcanzar los objetivos en relación costes-beneficios y calidad de servicio.

Estrategias e implementación de tecnologías

- Evaluar la infraestructura tecnológica actual proponiendo planes para alcanzar sus metas de negocios.
- Seguimiento detallado de todos los aspectos de desarrollo, actualización y mejora de tecnologías y oportunidades de *outsourcing*.

Organización empresarial y coaching

- Definir y documentar responsabilidades, prioridades, necesidades de formación y sistemas de evaluación.
- Incentivar la motivación del personal fomentando la colaboración y mejorando la eficiencia.

Estrategias de marketing y ventas

- Revisar el mercado potencial de la empresa, cartera de clientes y diversificación de productos.
- Desarrollar e implementar planes para transmitir eficientemente mensajes claves al mercado objetivo.

Análisis y evolución de inversiones o fusiones (internas o externas)

- Revisión de la organización y de las operaciones para evaluar riesgos, valorar ventajas e inconvenientes y presupuestar los costes de la inversión y/o fusión.
- Dirigir el proceso de integración desde la estrategia inicial a través de las diversas operaciones posteriores, con el fin de propulsar las ventas y los beneficios.

Entendemos sus necesidades en el ámbito ejecutivo porque tenemos años de experiencia a dicho nivel. Sus necesidades específicas, determinan la confección de nuestro plan y equipo de trabajo. Trabajaremos para usted y su empresa para alcanzar lo que se proponga.

Agradeceremos que se comunique con nosotros para realizar una evaluación inicial de sus prioridades actuales. Estamos comprometidos con su éxito.